

Nowe podejście, nowe rozwiązania

11 maja 2023 r. Warszawa



Znajdujemy możliwości

Pomysłowość, rzetelna wiedza
i dopasowanie do potrzeb.

W KUKU ponad **30 lat** tworzymy rozwiązania
wspierające polskich przedsiębiorców.



Kim jesteśmy?

- Ponad 30 lat wspieramy polskie firmy w ich ekspansji na zagraniczne rynki.
- Jesteśmy spółką ze **100% udziałem Skarbu Państwa** - częścią Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju.
- Jako jedyni w Polsce oferujemy **ubezpieczenia eksportowe gwarantowane przez Skarb Państwa**.
- Współpracujemy z **zagranicznymi agencjami kredytów eksportowych** indywidualnie oraz w ramach Unii Berneńskiej.
- Ułatwiamy dostęp do zewnętrznego finansowania m.in. dzięki ofercie naszej spółki faktoringowej **KUKE Finance**.
- Jesteśmy zespołem ponad **190 specjalistów**, posiadamy biura w Warszawie i w pięciu miastach na terenie Polski.



Wyniki działalności KUKE na koniec 2022 r.

ponad **135** mld zł

łączna wartość
ubezpieczonych obrotów

5 700

czynnych polis, w tym:

- 4 200 polis ubezpieczeń należności
- 1 500 gwarancji ubezpieczeniowych

140 000

czynnych limitów kredytowych
i gwarancyjnych

129

zagranicznych rynków
objętych ochroną



Wspieramy eksporterów na całym świecie

Zdarzenia objęte ochroną ubezpieczeniową w ramach ubezpieczenia należności handlowych:

- prawnie stwierdzona niewypłacalność kontrahenta (upadłość),
- zwłoka w wypełnianiu zobowiązań płatniczych (opóźnienie).

Różne produkty, różne rozwiązania, szerokie kompetencje

Nasze portfolio rozwiązań
sprosta każdemu wyzwaniu
małych, średnich i dużych firm
w kraju i na świecie.



II miejsce

na polskim rynku
ubezpieczeń należności

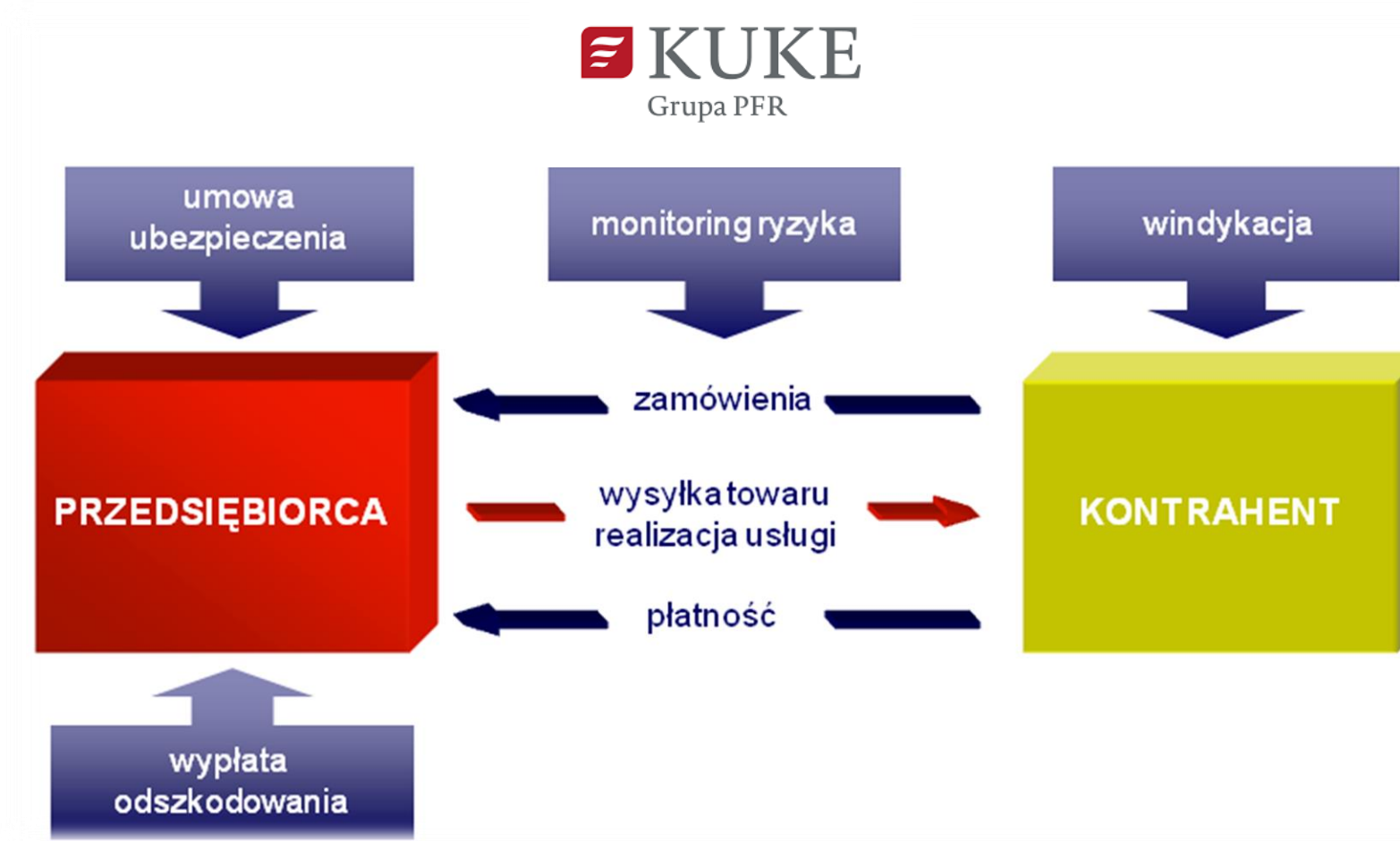


Oferowane rozwiązania

- **Ubezpieczenia należności** krótkoterminowych
- **Gwarancje** ubezpieczeniowe
- **Ubezpieczenie inwestycji** za granicą
- Ubezpieczenia, krótkoterminowe, długoterminowe i gwarancje **gwarantowane przez Skarb Państwa**
- **Faktoring** (poprzez KUKE Finance)



Schemat działania umowy ubezpieczenia należności



Termin płatności należności maksymalnie do 2 lat

Ubezpieczenia komercyjne:

- Europolisa
- Pakiet

Ubezpieczenia ze wsparciem Skarbu Państwa:

- Polisa indywidualna (Bezpieczny Kontrakt)
- Polisa bez Granic



**Ubezpieczenia
należności
krótkoterminowych**

Europolisa

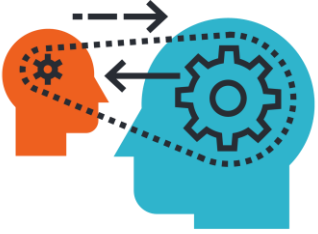
Przedmiot ubezpieczenia

Produkt dedykowany dla firmy rozpoczynającej działalność handlową lub prowadzącą ją na niewielką skalę.

Przedmiotem ubezpieczenia są bezsporne należności przysługujące Ubezpieczającemu, które łącznie spełniają następujące warunki:

- dotyczą sprzedaży produktów /usług do kontrahenta z odroczonym terminem płatności do 180 dni (maksymalny okres kredytu kupieckiego),
- są potwierdzone fakturą wystawioną zgodnie z obowiązującymi przepisami,
- dotyczą towarów odebranych przez dłużnika,
- powstały w okresie obowiązywania limitu kredytowego.





Europolisa Dlaczego warto skorzystać z ubezpieczenia?

- Minimum formalności.
- Należności od kontrahentów **krajowych** oraz z **ponad 40 krajów Europy i OECD** w jednej polisie.
- Maksymalny termin płatności: **180 dni**.
- Możliwość ubezpieczenia **pojedynczego kontrahenta** lub pojedynczej transakcji.
- **Bezpłatna windykacja** ubezpieczonych należności.
- Wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania czyli **brak franszyzy**.
- Okres trwania umowy: **1 rok**.





Pakiet Ochrona cyklicznej sprzedaży w kraju i eksporcie

- Należności **krajowe i eksportowe** Kontrahentów z wszystkich krajów świata za wyjątkiem krajów podwyższonego ryzyka (patrz: Polisa bez Granic).
- Maksymalny Termin płatności:
 - **poniżej 2 lat** w eksporcie,
 - **do 1 roku** w sprzedaży krajowej.
- Zabezpieczenie ryzyka handlowego oraz w eksporcie również **ryzyka politycznego**.
- **Warunki dopasowane** do potrzeb najbardziej wymagających przedsiębiorców ze wszystkich sektorów i branż.
- **Profesjonalna ocena ryzyka** Kontrahentów przez KUKE oraz w odniesieniu do mniejszych Kontrahentów możliwość ochrony na podstawie oceny Ubezpieczającego.
- **Bezpłatna** windykacja ubezpieczonych należności.
- Okres trwania umowy: bezterminowa z rocznymi okresami rozliczeniowymi.





Pakiet **Stawka** **ubezpieczeniowa**

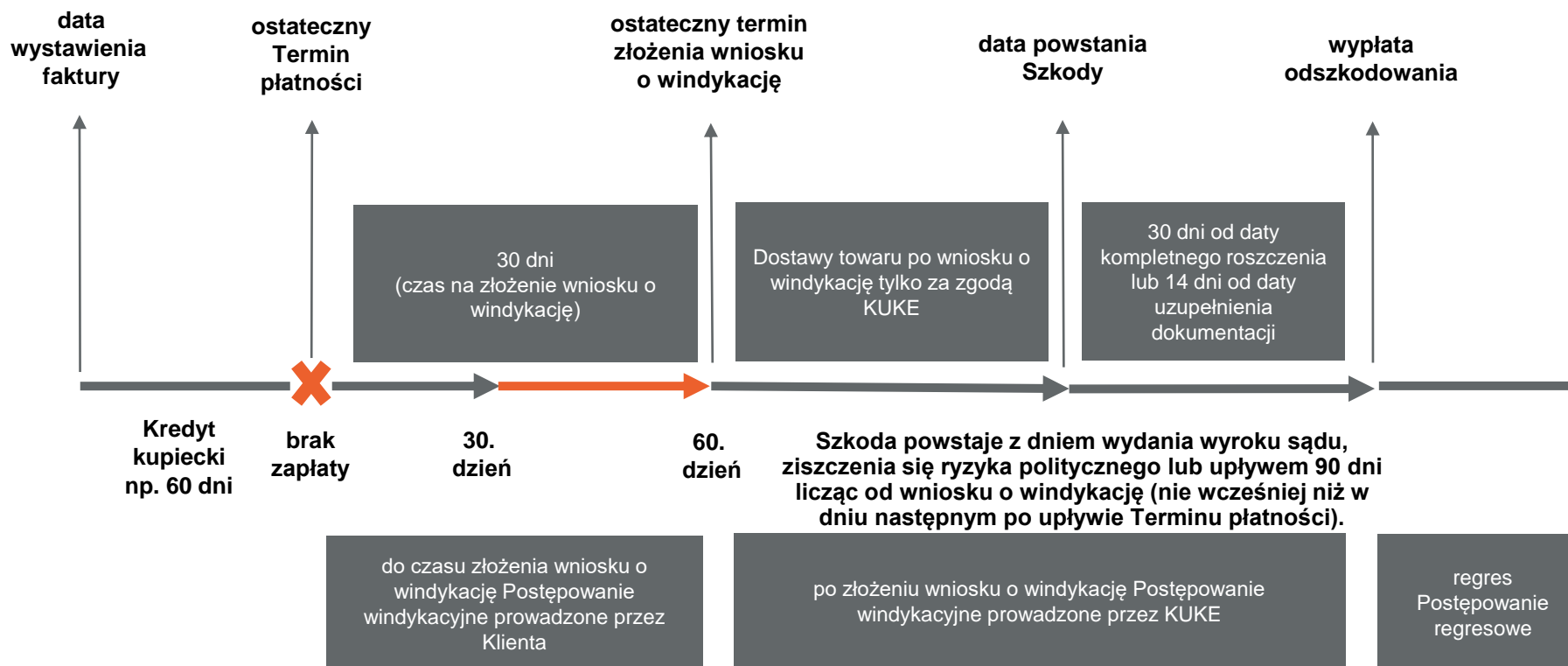
Stawka zależy od:

- deklarowanego obrotu,
- branży,
- sposobu zarządzania ryzykiem kredytowym w przedsiębiorstwie

W oparciu o wysokość stawki ustalana jest **składka minimalna** – możliwość opłaty w ratach.



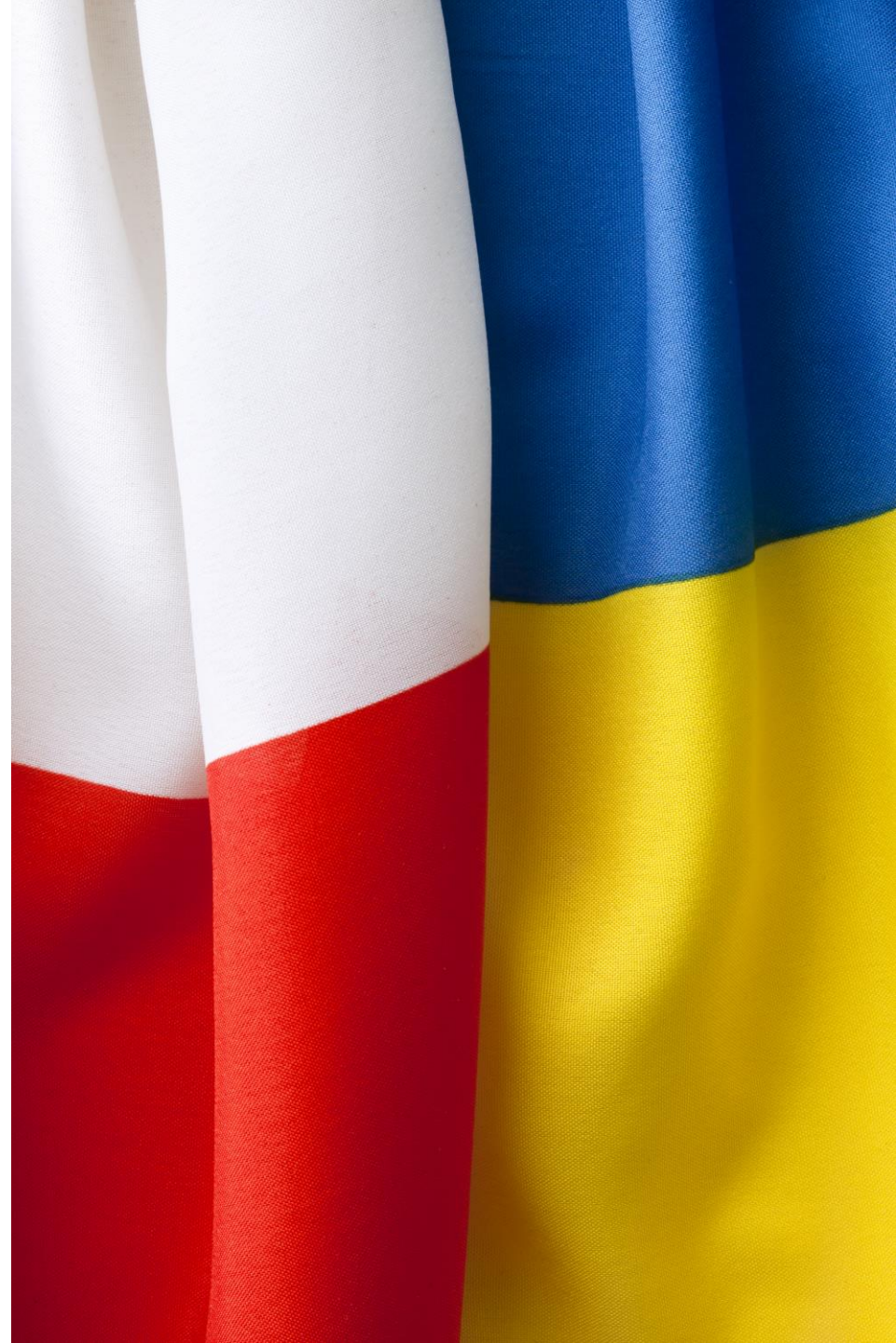
Pakiet Oś czasu



Odbudujmy razem Ukrainę

KUKE jako **jedna z kilku europejskich agencji kredytów** eksportowych umożliwia w ograniczonym zakresie kwotowym ubezpieczanie sprzedaży na rynek ukraiński.

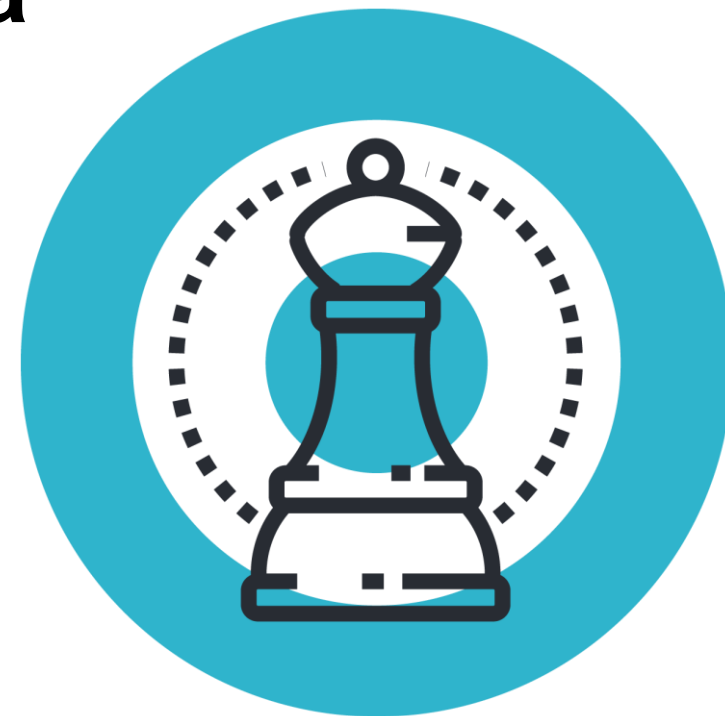
W ten sposób **wspieramy** zarówno swój biznes oraz gospodarkę Ukrainy.



Obniżyliśmy o 35% stawki w ramach gwarantowanego przez Skarb Państwa ubezpieczenia Polisa bez Granic

Możliwości:


- poszukiwanie **nowych** rynków zbytu,
- pozyskiwanie **kolejnych** kontrahentów
- **bezpieczny** rozwój biznesu



Polisa bez Granic

Polisa kierowana do firm:

- zarejestrowanych **na terenie RP oraz podmiotów zależnych z Polski i zagranicy** (w ramach „Klauzuli umowy ubezpieczenia na cudzy rachunek”),
- prowadzących sprzedaż towarów lub usług **płatnych w kredycie kupieckim**,
- prowadzących sprzedaż towarów lub usług do Kontrahentów zagranicznych **z 160 krajów** (załącznik do Umowy ubezpieczenia).



**Ubezpieczenie
sprzedaży na
160 rynkach
eksportowych**

Charakterystyka Polisy bez Granic

- Polisa powstała, aby minimalizować negatywne skutki prowadzenia działalności eksportowej w segmencie MSP i dużych przedsiębiorstw.
- Możliwość ubezpieczenia wybranych kontrahentów z listy 160 krajów.
- Polisa obejmuje ryzyko: polityczne, handlowe oraz o siłę wyższą.
- Zakres ubezpieczenia można rozszerzyć o ryzyko produkcji.
- Brak kryterium krajowości produktów i usług.



Zdarzenia objęte ochroną ubezpieczeniową

Do zdarzeń wywołujących **powstanie szkody** zalicza się:

- **Prawne lub faktyczne** stwierdzenie niewypłacalności;
- **Opóźnienie** w spełnieniu świadczenia przez Kontrahenta oraz jego poręczyciela
- **Ryzyka polityczne** (np. moratorium, embargo);
- **Siłę wyższą**, której działanie występuje poza granicami RP (wojnę, powstanie, rewolucję, zamieszki, masowe strajki, trzęsienie ziemi, wybuch wulkanu, cyklon, tajfun, powódź, pożary, awarię nuklearną, akty piractwa morskiego, pandemię)

W celu **ustalenia daty szkody** dla danej Należności uwzględnia się to zdarzenie, które wystąpiło pierwsze.





Polisa bez Granic **Korzyści dla klienta**

- Promowanie innych kierunków – obniżka ceny o 35%
- Ocena wiarygodności kontrahenta
- Brak opłaty za ocenę ryzyka
- Brak franszyzy, udział własny wynosi jedynie 5%
- Bezpłatna windykacja ubezpieczonych należności
- Zgłaszanie szkody za pośrednictwem poczty elektronicznej
- Możliwość ubezpieczenia przedsiębiorcy zależnego
- Możliwość ubezpieczenia pojedynczego kontrahenta
- Poprawa płynności finansowej Ubezpieczającego
- Zniesienie konieczności spełnienia kryterium krajowości produktów i usług



Faktoring w KUKE Finance



Synergia rozwiązań z KUKE

Możliwość sfinansowania należności w ramach jednej umowy faktoringu przy wykorzystaniu różnych polis ubezpieczeń należności KUKE (w tym Polisy bez Granic i rozwiązania KUKE GAP EX i GAP EX+).



Bezpieczeństwo

Finansowanie w ramach faktoringu pełnego, czyli z przejęciem ryzyka niewypłacalności odbiorcy (ważny atut przy działalności eksportowej).





System wsparcia eksportu

Nowy system wsparcia eksportu Dla kogo został stworzony



dla firm już eksportujących,
jak i tych co chcą dopiero
zacząć eksportować



dla małych, średnich i
dużych firm



inwestujących w moce
produkcyjne w Polsce i
potrzebujących finansowania



potrzebujących
finansowania bieżącego by
móc wykonywać zlecenia



potrzebujących gwarancji
kontraktowych na
wykonywanie kontraktów



chcących zachęcić do zakupu
towarów poprzez zaoferowanie
finansowania odbiorcy



potrzebujących gotówki w celu
dokonania przedpłaty
zamówienia u poddostawcy



sprzedających towar do
klientów na całym świecie

Nowy system wsparcia eksportu

Główne korzyści



Wsparcie rozwoju

Pozwala rozwijać firmę zarówno w Polsce, jak i za granicą. Finansowanie inwestycji, zakup nowej linii produkcyjnej, finansowanie bieżące potrzebne do wykonywania kontraktu, czy niezbędne gwarancje kontraktowe są łatwiejsze do zdobycia.



Zwiększenie pojemności kredytowej

Zwiększenie pojemności kredytowej oraz gwarancyjnej dla firmy – zabezpieczenie kredytowania bieżącego, inwestycyjnego czy gwarancji bankowych pozwala uwolnić limit po stronie bankowej i przy niezmiennym zaangażowaniu udzielić 5 razy większego finansowania (80/20) firmie.



Nowy system wsparcia eksportu Główne korzyści



Poprawa wyniku

Rozwiązania z gwarancją Skarbu Państwa cechuje zerowa waga ryzyka, a co za tym idzie brak wymogu zawierania rezerw pod udzielone finansowanie co rzutuje na znacznie lepszy wynik osiągany na transakcji przez bank. Dzięki czemu banki są bardziej skłonne do udzielania finansowania.



Wzrost konkurencyjności

Firma aby zachęcić nabywcę towaru może wyjść z atrakcyjną ofertą finansowania bankowego, które zabezpiecza KUKE. Dzięki czemu nie tylko oferuje swój towar, ale też pokazuje, że jego sprzedaż może zostać łatwo odbiorcy sfinansowana.



Kompleksowy pakiet gwarancji ubezpieczeniowych



Gwarancje inwestycyjne



Eksport w 3 z 5 lat przed wystawieniem gwarancji $\geq 20\%$ (podejście limitowe + inwestycje)



Maksymalnie 80% zobowiązań eksportera



Gwarancje spłaty kredytu i gwarancje płatnicze



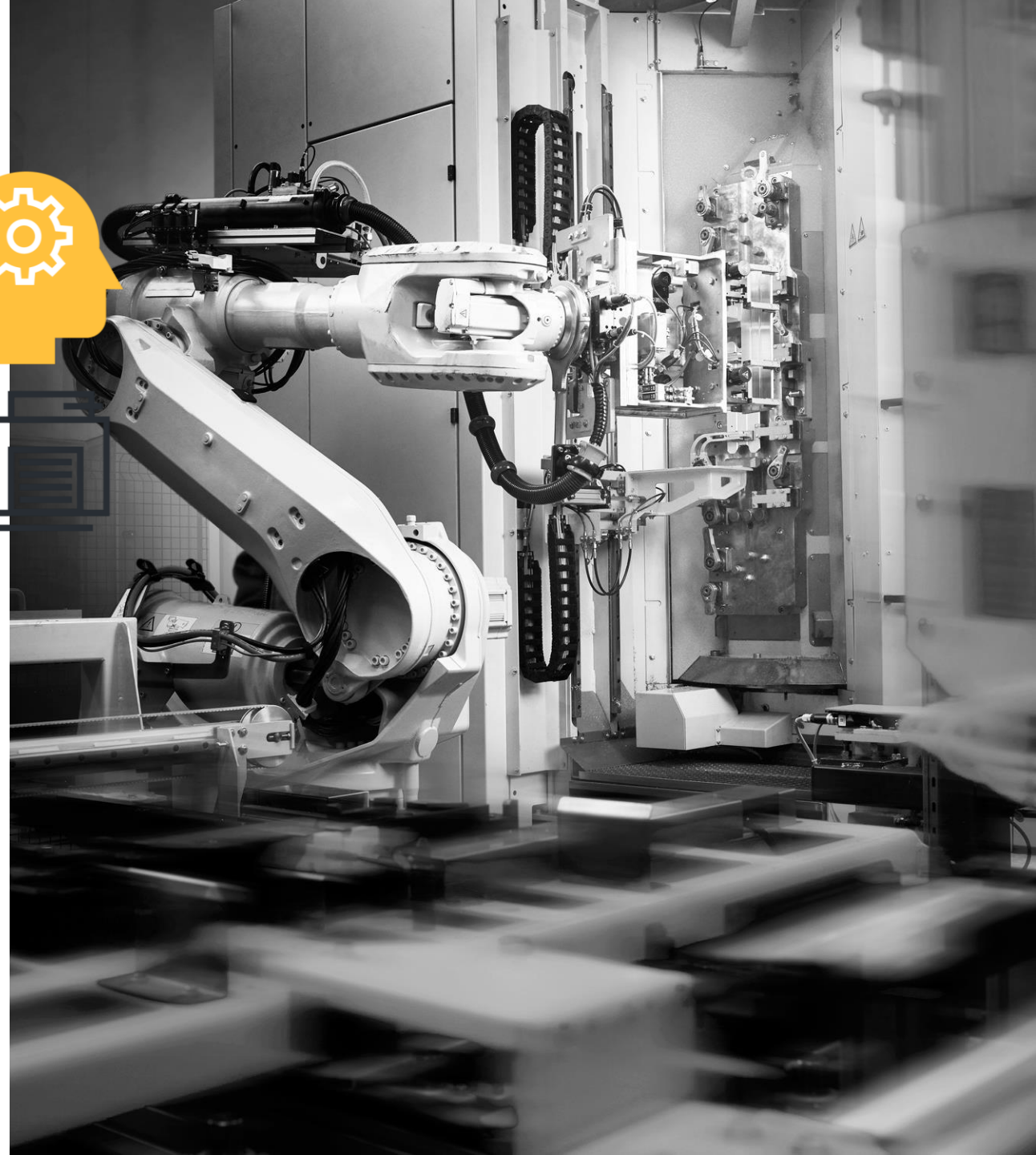
Gwarancje kontraktowe



Gwarancja inwestycyjna

Na inwestycje krajowe generujące eksport

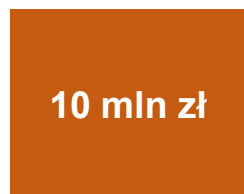
- Gwarancja spłaty kredytu inwestycyjnego na rozwój; Firma/projekt musi generować eksport – min. 20% eksportu, 5+ mln PLN, max 14 lat spłaty kredytu.
- Firmie umożliwia wzięcie finansowania, bez dodatkowych zabezpieczeń, zajmując za ledwie 20% linii kredytowej w banku i umożliwiając dalsze kredytowanie.
- **Przykład:** budowa nowej hali, kupno terenu, zakup linii produkcyjnej, maszyn, etc.



Gwarancja inwestycyjna

Transakcja bez KUKE

finansowanie: **10 mln zł**
limit kredytowy dla firmy: **10 mln**



100% ryzyka banku

Transakcja z KUKE

Wersja minimum:

finansowanie: **10 mln zł**

limit kredytowy dla firmy: **10 mln**

(z czego **8 mln zł** do wykorzystania przez firmę w ramach możliwości dalszego finansowania)



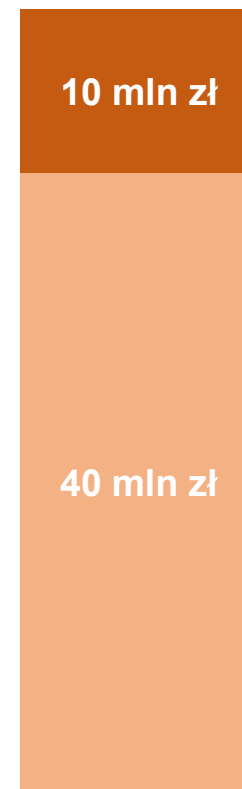
20% ryzyka banku

80% ryzyka KUKE

Wersja maksimum:

finansowanie: **50 mln zł**

5 razy większy pułap finansowania



20% ryzyka banku

80% ryzyka KUKE



Rozbudowa
i unowocześnienie
zakładów produkcyjnych
spółki **Cognor**

400 milionów złotych

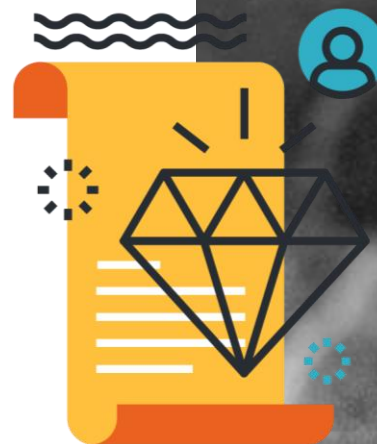
Gwarancje spłaty kredytu i gwarancje płatnicze

Na prefinansowanie/kredyt bieżący

- Gwarancje spłaty kredytu dla eksportera na realizację konkretnego kontraktu eksportowego lub jego działalność bieżącą. Beneficjentem instytucja finansowa.
- **Przykład:** produkcja wyposażenia stadionu, mebli na cruisera, potrzeba finansowania płynności firmy, będącej eksporterem

Na dostawy

- Gwarancja spłaty zobowiązań eksportera związanych z dostawami od kontrahentów krajowych lub zagranicznych do produkcji przeznaczonej na eksport. Beneficjentem kontrahenci (dostawcy) eksportera.
- **Przykład:** zakup płyty, okuć, materiałów, zakup maszyn, etc.



Ferrum S.A. **kredyt obrotowy z gwarancją KUKE**

FERRUM S.A. poinformował o zawarciu z bankiem BNP Paribas Bank Polska S.A. umowy wielocelowej linii kredytowej w kwocie 60 mln zł.

Zabezpieczenie spłaty zobowiązań w ramach linii stanowi m.in. gwarancja ubezpieczeniowa KUKE S.A.



Gwarancje kontraktowe

Gwarancje dla eksportera

- Zabezpieczenie wynikających z kontraktu zobowiązań eksportera wobec kontrahenta. Beneficjentem zamawiający, np. inwestor.
- Podejście limitowe lub pod indywidualny kontrakt.
- **Przykład:** gwarancja wadialna, gwarancja zwrotu zaliczki, gwarancja dobrego wykonania, gwarancja wad i usterek

Regwarancje dla banku

- Zabezpieczenie zobowiązań instytucji finansowych wystawiających gwarancje zabezpieczające zobowiązania eksportera wobec kontrahenta. Beneficjentem bank.
- **Przykład:** gwarancja lub linia gwarancyjna – 80% ryzyka KUKE, 20% inni



KUKE i Santander Bank Polska gwarantują hiszpański kontrakt Solarisa

Polska firma dostarczy

250

autobusów do Madrytu

Wartość kontraktu

68,6

mln euro

KUKE udzieli bankowi
regwarancji i zabezpieczy

80%

zobowiązania banku



Stocznia Crist

buduje specjalistyczną jednostkę pontonową. Weźmie ona udział w budowie tunelu między Niemcami a Danią – jednego z **najważniejszych** połączeń w europejskim systemie transportowym.

Suma udzielonych przez KUKE gwarancji w tym projekcie wyniesie

107 milionów euro



Finansowanie inwestycji zagranicznej

Ubezpieczenie braku spłaty kredytu inwestycyjnego

- Możliwość uzyskania finansowania inwestycji zagranicznej, przejęcia czy akwizycji dzięki pozyskaniu przez bank zabezpieczenia od ryzyka braku spłaty kredytu.
- Brak zabezpieczeń na majątku spółki w Polsce.
- **Przykład:** kredyt na budowę fabryki mebli w Hiszpanii, przejęcie firmy w USA, inwestycja w zwiększenie mocy produkcyjnych w Indiach, etc.

Opcje:

- Ubezpieczenie ryzyka politycznego,
- Ubezpieczenie ryzyka siły wyższej.



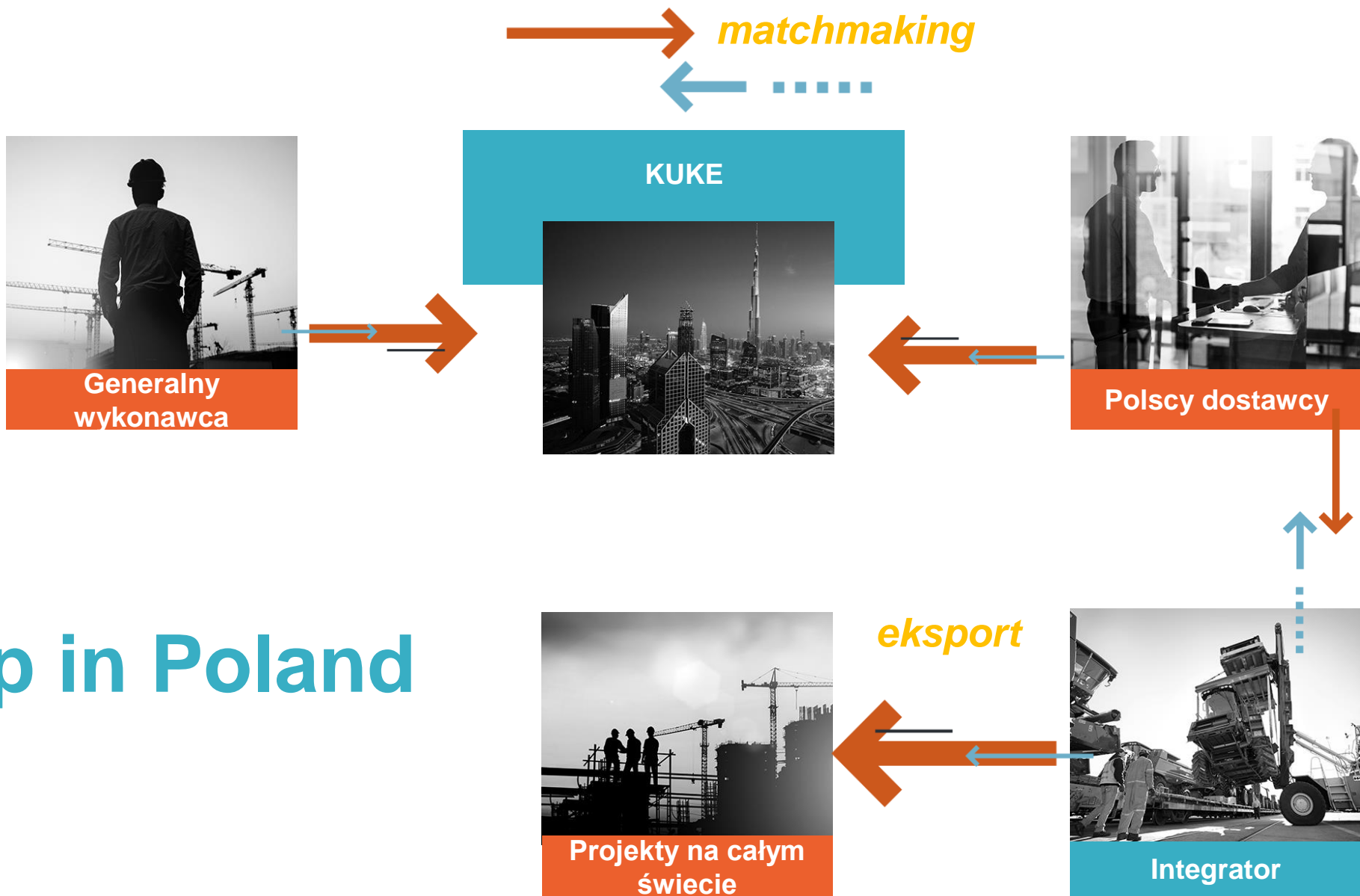
BNP Paribas Bank Polska
i **KUKE** zapewniły
Grupie Boryszew
finansowanie w wysokości
prawie **23 milionów USD**
na zakup linii
technologicznych służących
do produkcji w Meksyku
komponentów nowoczesnych
samochodów elektrycznych.



Organizujemy finansowanie, ponosimy ryzyko i ułatwiamy handel

Shop in Poland umożliwia **polskim eksporterom** dostęp do dużych, międzynarodowych kontraktów oraz nawiązywanie relacji biznesowych z nabywcami polskich dóbr inwestycyjnych, technologii i usług.





Shop in Poland



Polskie firmy biorą udział w modernizacji oddziałów położniczych w

62 szpitalach

w Republice Wybrzeża Kości Słoniowej.



Finansowanie polskiej części międzynarodowego projektu o wartości

159 mln euro

ubezpiecza KUKE.

Polski udział w trzeciej fazie
rozbudowy i wyposażenia

Universytetu w Namibe

w Angoli, wynosi prawie

**65 milionów
dolarów**



Shop in Poland zgłoś się do nas!

Zostaw kontakt

Imię i nazwisko*

Nazwa firmy*

NIP*

Numer telefonu*

E-mail*

Adres strony internetowej w języku angielskim*



<https://kuke.com.pl/shop-in-poland>

Bezpieczny rozwój?

Zapraszamy do **KUKE**

www.kuke.com.pl

KUKE S.A.

ul. Krucza 50, 00-025 Warszawa

www.kuke.com.pl

t.: 801 060 106

kontakt@kuke.com.pl





KUKE

Grupa PFR

Znajdujemy
możliwości



Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) jest wyłącznie materiałem promocyjnym dotyczącym rozwiązań produktowych oferowanych przez KUKE S.A. („Spółka”), przygotowanym przez Spółkę.

Prezentacja nie stanowi oferty sprzedaży i ma charakter wyłącznie promocyjny i w żadnym wypadku nie stanowi zachęty czy podstawy do podejmowania decyzji o nabyciu danego rozwiązania produktowego. Informacje zawarte w Prezentacji służą wyłącznie celom informacyjnym i zostały oparte na źródłach, które Spółka uznaje za wiarygodne i sprawdzone. Podane informacje mogą być aktualizowane, uzupełniane, poprawiane lub zmieniane, przy czym mogą być to zmiany istotne. Spółka nie składa żadnych oświadczeń ani zapewnień, w sposób wyraźny lub dorozumiany, dotyczących poprawności, kompletności lub rzetelności informacji lub opinii zawartych w Prezentacji i nie ponosi odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie tych informacji lub opinii.

Wszelkie opinie zawarte w Prezentacji odzwierciedlają ocenę na dzień sporządzenia Prezentacji i mogą ulec zmianie bez powiadomienia. Spółka nie zobowiązuje się do dokonania aktualizacji ani korekty Prezentacji, bądź informacji oraz danych, na podstawie których została ona przygotowana. Ryzyko związane z wykorzystaniem informacji przedstawionych w Prezentacji ponosi sam użytkownik. Spółka, ani osoby działające w imieniu Spółki nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności wobec użytkowników lub osób trzecich za jakiegokolwiek szkody, jakie mogą powstać, wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Majątkowe prawa autorskie do Prezentacji przysługują Spółce, a kopiowanie całości lub części Prezentacji, a także dokonywanie w niej zmian wymaga zgody Spółki.